



Sælgerprofil

I salg opnås resultater gennem forskellige tilgange og processer. Forskning har vist, at succes i salg mere skal findes i sælgerens adfærd end i kvaliteten og antallet af sælgerens kunderelationer. PeopleTools' nye Sælgerprofil kan indgå i enhver performance- eller udviklingsdialog med sælgere, som et værktøj til at finde nye veje til at skabe bedre salgsresultater.

HVAD ER EN PEOPLETOOLS SÆLGERPROFIL?

PeopleTools' Sælgerprofil åbner for større viden om sælgerens foretrukne adfærd i salget og konstruktive dialoger herom. Sælgerprofilen identificerer fem generelle sælgerroller med forskellige tilgange til salget og måden de skaber resultater på:

- Udfordrende sælger
- Selvkørende sælger
- Hårdtarbejdende sælger
- Problemløsende sælger
- Relationsskabende sælger

Sælgerens adfærd i hver af de enkelte roller udtrykkes gennem kompetencebegreber, der genereres via besvarelsen af en PeopleTools Personprofil. Undersøgelser viser, at den Udfordrende sælger skaber særligt gode resultater på tværs af brancher, når der er tale om mere komplekse produkter og beslutningsprocesser. Det er derfor en rolle, som mange virksomheder søger at gøre deres sælgere kompetente til at mestre.

I andre salgssituationer skaber de andre roller lige så gode eller måske bedre resultater. Adfærden er funderet i personlighedstræk, erfaring og læring. Med en øget selvindsigt, målrettet udvikling og træning kan alle lære at mestre alle rollers adfærd.

HVORDAN BRUGES PEOPLETOOLS' SÆLGERPROFIL?

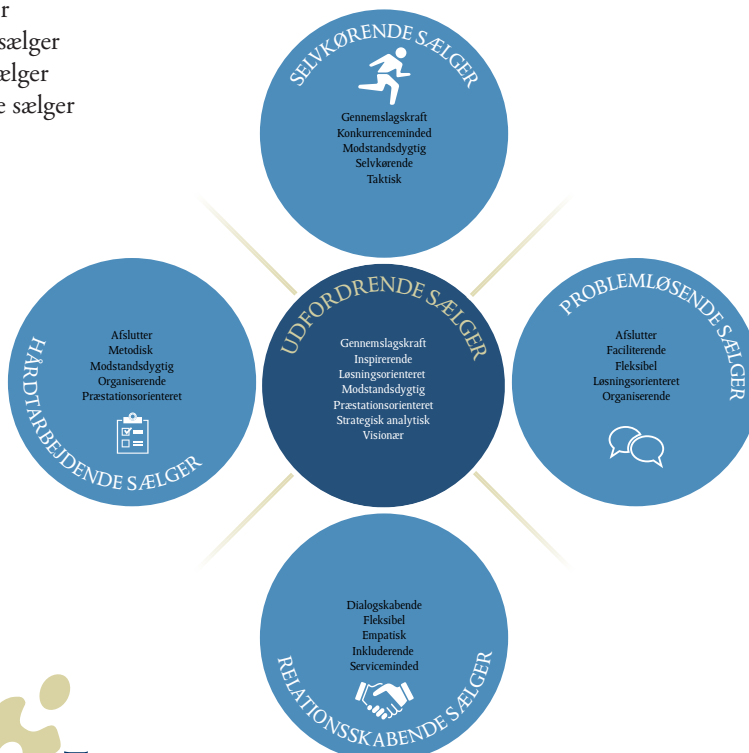
I arbejdet med Sælgerprofilen har tilbagemelderen og sælgeren en dialog om sælgerens præferencer og kompetencer inden for de forskellige sælgerroller. Dialogen udfordrer sælgerens bevidsthed omkring egne styrker og svagheder i forskellige salgssituationer. Sælgerprofilen lægger op til at der udarbejdes en handlingsplan.

UDBYTTE

Med viden om sælgerens foretrukne adfærd kan ledelse, træning og coaching af sælgeren målrettes, så sælgerens fulde potentiale kan udfoldes.

KOM GODT I GANG

Sælgerprofilen er en tillægsrapport, der genereres efter udfyldelse af en PeopleTools Personprofil. Kontakt PeopleTools for mere information.



For mere information:

PeopleTools
 Vestergade 14, 8660 Skanderborg
 Tlf: 7027 7270
 Info@peopletools.dk
 www.peopletools.dk